

Component

6

Partnership Building

Construção de Alianças

PRACTICAL GUIDE TO
DESIGNING INTEGRATED
FINANCING STRATEGIES

presentation

Definição

- Uma aliança é a colaboração de duas partes ou mais trabalhando por um objectivo comum
- As alianças têm o propósito de promover a colaboração ampla e articulada entre sectores para assegurar iniciativas criativas, coerentes e integradas.



Porque ? Para que?

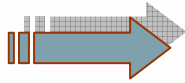
- A construção de alianças é fundamental para a estratégia financeira integrada devido ao carácter trans-sectorial da luta contra a desertificação e a Gestão Sustentável da Terra e pela multiplicidade de actores envolvidos.

- Compartilhar mandatos, competencias
- Compartilhar recursos financeiros, humanos
- Compartilhar beneficios

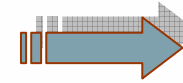
- Trocar e disseminar experiencias
- Legitimar tarefas
- Buscar consensos
- Planificar
- Implementar

Análise das Alianças

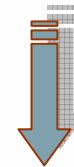
Revisar alianças existentes UNCCD



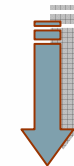
Identificar parceiros potenciais e “novos”



Identificar as funções dos parceiros



Identificar a contribuição dos parceiros



Iniciar o processo de construção de alianças seguindo o enfoque de 12 fases



1. Revisar as Alianças existentes

- Identificar a linha de base e avaliar quão úteis tem sido os esquemas existentes
- Analisar sua contribuição a GST para melhorar a mobilização de recursos

Algumas perguntas durante a revisão:

- Quando e como se estabeleceu a aliança?
- Qual é a função/papel do parceiro na LCD/GST?
- Qual tem sido sua contribuição no processo da LCD/GST?
- De que maneira está o parceiro vinculado à autoridade nacional da LCD/GST?
- Quais são as formas de organização e institucionalidade do parceiro?
- O parceiro pode mobilizar recursos?

2. Identificar parceiros potenciais

A revisão das alianças existentes permite redefinir os recursos e as responsabilidades compartilhadas

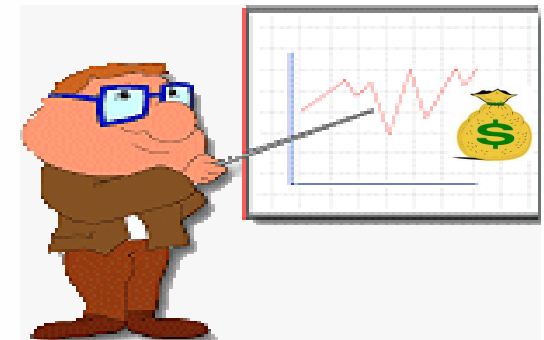
- Alianças em diversos **Níveis**:
 - **Local**: ex. autoridades locais, comunidades
 - **Nacional**: ex. alianças políticas
 - **Regional**: ex. estratégias regionais
 - **Internacional**: ex. organizações para o desenvolvimento
- Alianças por **Sector**
 - **Público** → compromisso, normas, mobilização recursos
 - **Privado** → produtivo, ágil
 - **Sociedade Civil** → Implementação, mobilização
 - **Academia/Investigação** → informação, técnicas

Critério para a Selecção de parceiros

PARCEIRO – FUNÇÃO – CONTRIBUIÇÃO AO PROCESSO

É CONFIÁVEL ?

- Quais são seus interesses/metast na área da LCD e GST?
- Mobiliza recursos para GST? Porque o faz ou não o faz?
- Quais são as suas competências, experiências, habilidades e poder de influência?
- Conta com informação útil ou conhecimentos técnicos? |
- Investem no desenvolvimento local?
- Representam a comunidade?



Vantagens das Alianças Sul-Sul

Tornam possível:

- A mobilização das habilidades e conhecimentos que melhor se adaptam ao contexto dos países
- A mobilização de experiências efectivas em termos de custos
- A mobilização das habilidades com um enfoque no longo prazo, não em acções específicas
- Fortalecer a cooperação entre os países
- Desenvolvimento de programas transfronteiriços
- Revisão do modelo de desenvolvimento no contexto regional

